Technical Sales Manager (m/w/d) für Ultrakurzpulslasersysteme

Wir bieten dir:

- ein interessantes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld in einem freundlichen, jungen Team
- enger Kontakt zu Forschern auf der ganzen Welt
- offene Arbeitsatmosphäre mit flexiblen Arbeitszeiten
- Mitarbeiterevents (Teamausflüge, Projektabschlussfeiern, etc.)
- leistungsgerechte Vergütung und freiwillige betriebliche Sozialleistungen (z.B. Altersvorsorge, Gesundheitsmanagement, Getränke, Auslandskrankenversicherung)
- malerischer Standort im Jenaer Saaletal mit umfangreichen Möglichkeiten an Outdoor-Aktivitäten, aber auch einem überproportionalem Kulturangebot
- Individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Kantine, die mit liebevoll ausgestatteter Küche zum Kochen in der Mittagspause einlädt
- Freundlich gestaltete Arbeitsatmosphäre und Pausenräume
- Internationales Umfeld

Deine Rolle:

- neue potentielle Kunden identifizieren
- die Forschungsvorhaben der Kunden oder Interessenten möglichst gut verstehen, um ihre Bedürfnisse mit unseren Lasersystemen in Einklang zu bringen
- Aufbau und kontinuierliche Pflege der notwendigen Beziehungen zu Interessenten oder Kunden weltweit
- Erstellung von umfangreichen, maßgeschneiderten Angeboten und Projektskizzen
- Bearbeiten von komplexen Ausschreibungsvorgängen
- Teilnahme an nat. und intern. Messen, Fachkonferenzen, Technologiemeetings zur Firmenrepräsentation
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsleiter, sowie dem CTO, CFO und den verschiedenen Projektleitern

Member of the TRUMPF Group

Dein Profil:

- abgeschlossenes Studium oder Promotion in einem technischen/naturwissenschaftlichem Fachbereich
- Praktische Erfahrung im Umgang mit Lasersystemen, „Gefühl" für verschiedene Laserparameter
- idealerweise Experte in einigen gängigen Applikationen von ultrakurzen Laserpulsen
- ein hohes Maß an Teamfähigkeit als Basis für unsere internen Abläufe
- sicher im Umgang mit MS-Office Anwendungen (Word, Excel, PowerPoint)
- fließende Beherrschung von Deutsch und Englisch in Wort und Schrift (weitere Sprachkenntnisse sind vorteilhaft)

Über uns:

Die AFS GmbH wurde 2009 in Jena gegründet und besteht aus einem jungen und innovativem Team mit rund 60 Mitarbeitern. Die Mehrheits-beteiligung von Trumpf seit 2022 führt u.a. zur schnellen Umsetzbarkeit von neuartigen Produkten zur Sicherung von Arbeitsplätzen und zur Stärkung der Region. Wir entwickeln, fertigen und vertreiben die weltweit leistungsstärksten Faserlasersysteme, einschließlich der erforderlichen Vorrichtungen, Werkzeuge und Maschinen zur industriellen und wissenschaftlichen Anwendung. Wenn du es liebst, einen wichtigen Beitrag an etwas Einzigartigem beizusteuern, dann werde jetzt ein Teil unseres Teams.

Neugierig geworden? Dann schicke uns jetzt Deine Bewerbungsunterlagen an:

Active Fiber Systems GmbH
Personalabteilung
Ernst-Ruska-Ring 17
07745 Jena

Telefon: 03641/633 790
bewerbungen@afs-jena.de